

Fortschritt durch Innovation – Ihre Karriere bei der IfB

Die IfB Unternehmensberatung ist eine führende Beratungsgesellschaft für innovative mittelständische Unternehmen in den Managementbereichen Strategie und Innovation, Finanzierung, Projektmanagement und Vermarktung. Ziel unserer Arbeit ist die Schaffung nachhaltiger Wettbewerbsvorteile durch Innovationen.

Unsere Dienstleistungen bieten wir wachstumsorientierten und innovativen Unternehmen an, denen wir bei der Entwicklung und Umsetzung ihrer unternehmerischen Strategie helfen. Unsere Zielkunden sind v.a. mittelständische Unternehmen mit technischen Industrieprodukten. Zur langfristigen Entwicklung und zum Ausbau unseres Teams suchen wir eine(n)

Kaufmännische/r Assistent(-in) (Teilzeit/Vollzeit) Social Media, Sales und Office Management (m/w/d)

Ihr herausforderndes Aufgabengebiet:

- Unsere Kunden setzen im Wettbewerb auf Wachstum, Innovation und Technologie. Dabei liegen unsere Aufgaben in der Planung und Umsetzung der strategischen Unternehmensentwicklung, entsprechender FuE- sowie Innovations-Projekte sowie der Unternehmens- und Projektfinanzierung.
- Neue Kunden zu gewinnen, gehört neben der Beratung unserer Bestandskunden zu den ständigen Aufgaben. Neben den Möglichkeiten der direkten Kommunikation auf Veranstaltungen, Events und Messen unterstützt auch die Nutzung sozialer Medien unsere Bemühungen, unseren Kundenstamm ständig zu erweitern.
- Insbesondere mit dem Ausbau unseres Service- und Informationsangebots über die sozialen Medien möchten wir unseren Kunden und Interessenten einen inhaltlichen Mehrwert bieten.
- Mit Ihrer Tätigkeit bei uns unterstützen Sie die Berater-Kollegen bei der Gewinnung neuer Kunden, betreuen die Gestaltung und den Betrieb unserer Präsenz in den Online- und sozialen Medien und managen die täglichen Aufgaben im Betrieb unseres Beratungsunternehmens.

Ihr Know-how:

- Ihre berufliche Ausbildung haben Sie im kaufmännischen Bereich, im Bereich Medien oder Kommunikation mit sehr gutem Erfolg abgeschlossen.
- Idealerweise weisen Sie eine mehrjährige Berufserfahrung in den beschriebenen Bereichen aus. Ein Studium ist für die Aufgaben nicht zwingende Voraussetzung, aber vorteilhaft.
- Ihr berufliches Interesse liegt in mittelständischen Unternehmen und Branchen mit anspruchsvollen industriellen Produkten. Sie weisen ein sicheres kaufmännisches Verständnis sowie ein großes Interesse an Innovationen und technischen Produkten auf.
- Sie verfügen über besondere kommunikative Fähigkeiten, Selbstbewusstsein und eine hohe Motivation und sind kontaktfreudig, teamfähig und verantwortungsbewusst.
- Sehr gute MS Office-Kenntnisse, WordPress, Mail Tools, Erfahrung mit Social Media Plattformen und Online-Marketing und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Unser Angebot und Ihre Perspektive:

Wir bieten eine abwechslungsreiche und herausfordernde Tätigkeit in einem dynamischen Umfeld. Nach der Einarbeitung kann die Arbeit in Teilzeit oder Vollzeit und zeitlich flexibel eingeteilt werden. Nach Bedarf fördern wir Ihre fachlichen und sozialen Kompetenzen durch Schulungs- und Weiterbildungsmaßnahmen.

Wir gestalten Fortschritt mit Innovationen. Wenn Sie auch davon überzeugt sind, dass Innovationen im Mittelstand das Rückgrat für eine erfolgreiche wirtschaftliche Entwicklung sind, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Bitte verwenden Sie folgende Seite, um Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen einzureichen: <https://www.ifb-unternehmensberatung.de/karriere/kontakt/>. Die zusammenhängende PDF-Datei darf eine maximale Dateigröße von 10 MB nicht überschreiten.

Neben einem Motivationsschreiben mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins, fügen Sie bitte einen Lebenslauf sowie relevante Zeugnisse, Zertifikate und Nachweise bei. Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.

Es können ausschließlich vollständige Bewerbungsunterlagen berücksichtigt werden.

Ansprechpartner: Gerhard M. Becker

IfB Unternehmensberatung GmbH, Neukirchener Straße 12a, 42799 Leichlingen, Tel. +49 2175 16910-0
www.ifb-unternehmensberatung.de